



## BOOTCAMP EEN FUNDRAISING x SLUSH, Helsinki 2024

Du 19 au 21 novembre 2024

**Clôture de l'appel à candidatures le 4 juillet 2024 (minuit)**

Imaginer pour favoriser les rencontres entre investisseurs et start-ups, l'événement iconique SLUSH, Helsinki est le rendez-vous incontournable pour les start-ups et scale-ups européennes en recherche de fonds.

Dans le cadre du réseau **Entreprise Europe Network**, le consortium EEN France Méditerranée propose un Bootcamp dédié à la levée de fonds avec des investisseurs français et étrangers.

Au programme :

- Un coaching amont collectif puis individuel adapté à votre situation et stratégie d'investissements avec des experts.
- Des rencontres avec les investisseurs internationaux présents à SLUSH à Helsinki !

Cet accompagnement est destiné aux entreprises régionales des secteurs de la Tech et étant dans une dynamique de levée de fonds au niveau international.

**Vous aussi, candidatez, et accélérez votre levée de fonds !**

**Jusqu'à 15 entreprises maximum seront sélectionnées** pour participer à cette mission d'entreprise financée par la Commission Européenne et la Région Sud.

### POURQUOI SLUSH, HELSINKI ?



#### SLUSH, Helsinki 2024 c'est :

- 2 jours d'exposition, de rendez-vous et de networking
  - 5500 start-ups, 400 médias et 150 speakers
  - 3300 investisseurs, avec plus de 3 000 milliards de dollars d'actifs (2023)
- > Une proximité et facilité d'approche reconnue entre VCs et start-ups



#### Outil et zone de matchmaking B2B dédiée

- Avec une zone dédiée et une application online pour la réalisation des rendez-vous B2B.
- > En 2023, c'est 20 500 rendez-vous réalisés grâce à la plateforme dont 37% entre start-ups et investisseurs



#### Un concours de pitch renommé SLUSH100 et des centaines de side-events

- En 2023, le gagnant a reçu un investissement en capital de la part des principaux fonds européens : Accel, General Catalyst, Lightspeed Venture Partners, NEA et Northzone. **Plus d'infos :** <https://slush.org/startups/slush-100/>
  - En plus des événements organisés par SLUSH, il existe une multitude de rassemblements spécifiques par secteurs industriels ou services digitaux qui s'ajoutent tous à l'expérience SLUSH.
- > Dont le réputé Founder's Day : <https://slush.org/startups/founders-day/>



#### La région Sud à SLUSH avec risingSUD c'est :

- Depuis 2022, 19 entreprises accompagnées, 95% de satisfaction, en moyenne 10 rendez-vous investisseurs qualifiés par entreprises et autant de rencontres lors de séances networking ou side-events

-> Toutes recommandent de participer au Bootcamp SLUSH :

« La préparation en amont était parfaite pour préparer SLUSH qui a été un événement plus que fructueux pour notre société à ce stade de développement. » Vanessa DOUET, Fondatrice et dirigeante d'O-KIDIA

### L'OFFRE

Le programme BOOTCAMP comprend :

#### EN AMONT DU DÉPLACEMENT



##### 2 ATELIERS COLLECTIFS

- Kick-off de lancement de la mission en physique pour rencontrer les membres de la délégation suivi d'un coaching collectif sur la levée de fonds et partages d'expérience

**DURÉE : 2 heures**  
(Fin septembre – mi-octobre)

- Coaching digital en visio sur :
  1. Réussir sa participation à SLUSH
  2. Réussir son pitch et ses rendez-vous
  3. Communication amont et durant le salon

**DURÉE : 1 journée**  
(Octobre 2024)



##### 1 ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

- Conseils et coaching adapté à votre situation et besoin sur :

- > Revue de votre stratégie en cours
- > Vos cibles investisseurs et votre stratégie pour les approcher
- > Perfectionnement et adaptation de votre pitch pour mieux capter l'attention des investisseurs

**DURÉE : 2 à 3 séances**  
(septembre et octobre 2024)

#### LORS DE LA MISSION



##### 19 NOVEMBRE 2024

- Journée d'immersion et de visite de l'écosystème finlandais
- Side-events & Founder's Day



##### 20 & 21 NOVEMBRE 2024

- 1 badge d'accès au salon SLUSH
- Vos rendez-vous via la plateforme B2B (à planifier en amont)
- Side-events
- Soirée de networking délégation Européennes

**DURÉE : 3 jours**

#### APRÈS LA MISSION

##### DÉBRIEFING EN JANVIER 2024

- Réunion collective de suivi de la mission
- Compte-rendu des accompagnements amont réalisés
- Questionnaire de satisfaction obligatoire

**Le coût de cet accompagnement est co-financé par la Région Sud et la Commission Européenne à travers le projet Entreprise Europe Network. Ce programme vous sera proposé au tarif préférentiel estimé de : 500€ TTC\*. Les frais logistiques (transport, restauration et hébergement) restent à la charge des entreprises participantes.**

\* Le tarif est susceptible d'évoluer en fonction de l'évolution du coût des badges d'accès à SLUSH, Helsinki.

### POUR CANDIDATER

#### 1 Répondre aux critères d'éligibilité suivants :

- Vous avez une activité dans le domaine de la **TECH** et êtes dans une dynamique de lever des fonds ;
- Le siège social ou une filiale de votre entreprise est **en région Sud** ou en **Corse** ;
- Votre entreprise a **plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires** ;
- Vous êtes à l'aise en anglais et disposez de supports de communication adaptés **en anglais** ;
- Vous êtes en capacité de vous projeter à l'**international (équipe, marché, finances)** ;
- Vous êtes à **jour des obligations fiscales et sociales**.

#### 2 Compléter [le formulaire en ligne](#) pour recevoir par email (surveillez vos spams) votre lien d'accès à votre dossier de candidature à compléter avant le 4 juillet 2024 (minuit).



### PROCESSUS DE SÉLECTION

⇒ Les candidatures seront examinées par un Comité de sélection composé de la Région Sud, de risingSUD, de la CCI de région Provence-Alpes-Côte d'Azur et d'Inizia.

⇒ 15 entreprises au maximum seront sélectionnées, sous réserve de la disponibilité des crédits budgétaires.

⇒ **La liste des entreprises retenues par le comité sera communiquée au plus tard le 9 juillet 2024.**



### CONTACTS

[ablain@risingsud.fr](mailto:ablain@risingsud.fr)

[nchehanne@risingsud.fr](mailto:nchehanne@risingsud.fr)