



VOUS SOUHAITEZ DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ EN AFRIQUE DU SUD ?

risingSUD VOUS Y ACCOMPAGNE !

Déplacement du 25 au 28 novembre 2024

CANDIDATEZ DÈS MAINTENANT !

POUR QUI ?

BÉNÉFICIEZ D'UN ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE POUR DÉCOUVRIR L'ÉCOSYSTÈME BUSINESS EN AFRIQUE DU SUD ET Y BOOSTER VOTRE DÉVELOPPEMENT

risingSUD et la Région Sud, en partenariat avec Business France, organisent une mission économique 360 en Afrique du Sud, avec un déplacement du 25 au 28 novembre, au Cap, et à Johannesburg ou Durban en fonction des thématiques visées.

Ce programme est réservé en priorité aux entreprises régionales des secteurs :



ÉCONOMIE DE LA MER

Maritime, Portuaire, industrie, logiciels...



ÉNERGIE

Solaire, décarbonation, efficacité énergétique ...



ENVIRONNEMENT

Biodiversité, économie circulaire, gestion des ressources...

6 entreprises seront sélectionnées

pour bénéficier d'un accompagnement sur mesure de juin à novembre 2024

- Clôture des inscriptions le 27 septembre 2024 -

POURQUOI ?



Les raisons de se développer en Afrique du Sud :

- 1^{ère} puissance économique et financière d'Afrique;
- Seul pays africain membre des BRICS et du G20;
- 1^{ère} économie d'Afrique australe (60 % du PIB), 2^e PIB d'Afrique;
- Pour la France, l'Afrique du Sud représente la 1^{ère} destination de ses exportations en Afrique sub-saharienne, et est le 10^{ème} fournisseur de l'Afrique du Sud;
- Position stratégique en Afrique, et de nombreux accords commerciaux avec le monde;
- Une économie diversifiée avec une classe moyenne importante (15 à 20 M d'hab.) et une jeunesse qualifiée;
- Un climat des affaires attractif pour les investissements et de nombreuses opportunités : énergie, agro-agri, industrie, Tech etc;
- Une démocratie stable constituant une référence en Afrique.

L'OFFRE

Le programme comprend :

EN AMONT DU DÉPLACEMENT



ATELIER COLLECTIF

- Webinaire de découverte : présentation du contexte de la mission, du marché, des spécificités juridiques, culturelles et pièges à éviter, du climat des affaires, recommandations logistiques etc.

DURÉE : 1H30 (fin septembre)



ENTRETIENS INDIVIDUELS

- Diagnostic personnalisé : conseils sur votre stratégie de développement en Afrique du Sud, votre positionnement ; et identification de vos prospects sur la base de votre cahier des charges.

DURÉE : en continu en octobre - novembre

PENDANT LE DÉPLACEMENT : du 25 au 28 novembre



B2B et visites

- Programme de RDVs BtoB* individuels organisé avec Business France et validé en amont par chaque entreprise
- * 6 RDV min estimés en fonction de la cible
- Visites de site (ex zones industrielles; quartiers des affaires, usine locale etc.)

Déplacement au Cap + à Johannesburg ou à Durban en fonction de l'activité de l'entreprise



NETWORKING

- Séquences networking avec les partenaires économiques locaux et entreprises membres (CCEF, BLSA, BUSA, CCIFM...) ex « Speed meeting etc.
- Rencontres institutionnelles
- Soirée VIP avec l'écosystème local

APRÈS LE DÉPLACEMENT



REMISE DES LIVRABLES

- Bilan complet de l'accompagnement et perspectives de développement

Décembre

Grâce à la prise en charge de risingSUD avec le soutien de la Région Sud, ce programme sera proposé à un tarif estimé à : 1500€ HT**.

* Les frais de logistique (hôtels, billets d'avion, frais de bouche hors événements...) sont à la charge de l'entreprise.

** Prise en charge dégressive : PME -> 1500€; ETI -> 500€; Grand groupe -> N/A

COMMENT CANDIDATER ?

1

Répondre aux critères d'éligibilité suivants :

- Le siège social ou une filiale de votre entreprise est en région Sud ;
- Vous avez une activité dans les thématiques visées ;
- Votre entreprise a plus d'un an d'existence et génère du chiffre d'affaires ;
- Vous disposez idéalement d'une première expérience à l'export en Afrique ;
- Vous êtes en capacité à vous projeter à l'international (sur les plans RH et financier) et êtes à jour des obligations fiscales et sociales ;
- Votre entreprise est engagée dans une démarche en faveur de la transition écologique

2

Remplir le [formulaire de candidature](#) avant le 27 septembre 2024

Compléter et renvoyer l'attestation de minimis (envoyée séparément)



PROCESSUS DE SÉLECTION

⇒ Les candidatures seront examinées par un Comité de sélection composé de risingSUD, de la Région Sud et du partenaire opérationnel de la mission : Business France.

⇒ Le Comité de sélection analysera les dossiers de candidature sur la base de critères objectifs analysant son modèle économique, son potentiel de croissance à l'international et sa motivation à suivre le programme et communiquera la liste des entreprises retenues

⇒ La liste des entreprises retenues par le comité sera communiquée au plus tard le 1^{er} octobre 2024.



CONTACT

François FARNE

International Project Manager
MENA & Africa

ffarne@risingsud.fr